



Lantek News

N.º 12

Junio / 2004

Cada año, más líderes



El cuadro directivo de **Lantek** al completo, así como los máximos responsables de las diferentes delegaciones foráneas se dieron cita la primera semana de febrero en el Parque Tecnológico de Álava con el fin de hacer balance del ejercicio 2003 y sentar las bases de los principales objetivos del presente año. Tal y como se venía augurando, el pasado año se saldó con un crecimiento negativo del 5 % con respecto al 2002 y 5,5 millones de € de facturación.

La cartera de clientes cuenta ya con más de 3.750 repartidos por los 5

continentes, de los cuales 525 se han incorporado durante el pasado año 2003. Se han hecho numerosos clientes en México y Turquía, países en los que hasta ahora **Lantek** tenía escasa presencia pero en los que ha entrado con mucha fuerza. Cifras significativas de clientes son los más de 1.200 clientes en España, más de 600 clientes en Italia, más de 500 clientes en Francia, más de 200 clientes en Brasil y más de 100 clientes en países de reciente implantación como Corea, Reino Unido y Holanda.

“El balance del pasado año en líneas

*generales es positivo a pesar de que nuestras ventas hayan bajado un 5%. Tenemos que tener en cuenta que el sector en el que nos movemos lleva ya dos años de crisis y a pesar de todo, hemos sido capaces de contener la caída de ventas de forma muy aceptable. Además es de destacar que nuestra cuota de mercado se ha incrementado respecto a nuestros principales competidores, cuya cifra de ventas ha disminuido de forma más acentuada que la nuestra. Por lo tanto, podemos decir que a día de hoy, **Lantek** es más líder que nunca en este mercado”, destaca Alberto Gabika, director comercial de **Lantek** Automatización.*

Por otra parte, y a pesar del difícil ejercicio, **Lantek** ha sido capaz de mantener su inversión en I+D, y durante 2003 ha seguido desarrollando a muy buen ritmo, con lo que sus productos siguen estando a la vanguardia de la industria.

Tampoco ha descuidado su presencia en las ferias, como lo demuestran las 12 ferias en las que ha participado por todo el mundo, en 8 de ellas con stand propio como fueron CIMT 2003 (China), TECMA 2003 (México), EMO 2003 (Italia), ...

Producto

2004: principales objetivos

El objetivo principal en cuanto a cifra de ventas es alcanzar los 6,25 millones de €. Otros objetivos importantes son los de mantener la presencia de **Lantek** en países donde ya es fuerte como España, Italia, Francia y Brasil; consolidar su posición en mercados relativamente nuevos como Reino Unido, Canadá, Corea y Japón, y por último seguir adquiriendo cuota de mercado en mercados emergentes como Turquía, México y China. “En cuanto a la inversión de I+D, seguirá significando un 15% de nuestra facturación con lo que esperamos seguir

ofreciendo productos punteros que además de toda la funcionalidad CAD/CAM, den también a nuestros clientes un mayor valor añadido en el campo de la gestión de la producción”, destaca Gabika.

Otro objetivo no menos importante es seguir afianzando nuestra presencia en todo el mundo a través de la participación en distintas ferias. En el presente año se podrá encontrar un stand de **Lantek** en 13 ferias, siendo una de las más representativas la 23 BIEMH la cual se celebra en el nuevo recinto de BEC, Bilbao Exhibition Centre en Ansio-Barakaldo del 7 al 12 de Junio.

¿Dónde?, ¿cuándo?, ¿cómo?, todo en tiempo real

Un problema al que tienen que hacer frente muchas empresas consiste en no poder visualizar el estado concreto en el que se encuentra un trabajo durante las distintas fases del proceso de fabricación. Imagínese que un trabajo se compone de 200 ó 300 piezas y pudiese saber el estado concreto en el que se encuentra cada una de ellas. Imagínese que pudiese agrupar todas las piezas de un mismo espesor en una chapa a pesar de que pertenezcan a órdenes de fabricación distintas. **Lantek** le proporciona la solución a todos estos problemas: **Lantek Expert II Advanced**.

Lantek ha integrado en un solo producto tres de sus soluciones: toda la potencia de su reputado sistema CAD/CAM, **Lantek Expert II** (corte y punzonado); su sistema básico de seguimiento y control de la producción, **Lantek Expert III Fabricación Básica** y **Lantek Vos**, para seguimiento de anidados.

El objetivo primordial de este nuevo producto consiste en permitir al usuario conocer en tiempo real el estado en el que se encuentra una pieza o conjunto de piezas: si están pendientes, anidadas o terminadas. Y es que al entrar en el programa el usuario visualiza en pantalla todos los trabajos y piezas existentes en su base de datos. Para mayor eficacia puede incluso personalizar la visualización en función de sus necesidades concretas.

El módulo de seguimiento y control de la producción **Lantek Expert III Fabricación Básica** permite al usuario seleccionar las piezas que se desean pasar al módulo de CAM con el fin de generar el nesting correspondiente. Posibilita también agrupar todas aquellas que reúnen

unas características similares.

La compatibilidad existente entre **Lantek Expert II Advanced** y los sistemas ERP externos de gestión es total. Mediante un importador XML es posible importar y exportar toda la información necesaria para llevar a cabo un trabajo en el módulo de CAM de **Lantek**.

Si el paso del módulo **Lantek Expert III Fabricación Básica** a los módulos de corte y punzonado es inmediato mediante un simple click, sucede lo mismo con el paso del CAM al módulo de seguimiento de anidados, **Lantek Vos**. Con este sistema el jefe de producción distribuiría desde la oficina los trabajos a realizar en cada una de las máquinas, que posteriormente el operario visualizará desde su equipo ubicado en el taller. Éste será el encargado de poner el trabajo en marcha pulsando la tecla de Inicio en el orden señalado previamente desde la oficina. Él controlará también el tiempo de fabricación e incluso registrará cualquier incidencia acontecida durante el proceso.

Producto

Y usted, ¿da precio o presupuesta?

En muchas empresas la presupuestación de determinados trabajos se ha convertido hoy día en un auténtico contratiempo. Metidos en la frenética dinámica de fechas de entrega y planificación de la producción, la sola elaboración de un presupuesto se asume como un pequeño incordio, además de como una pérdida de tiempo cuando se trata de un proceso crucial. Con el objetivo de ofrecer una solución a esta problemática, Lantek ha desarrollado un potente módulo capaz de generar presupuestos precisos en apenas unos pocos minutos de un modo sencillo y gráfico.

Lantek *Expert III Presupuestos* permite presupuestar piezas que se reciben en formato DXF, piezas existentes en nuestra BD que ya se han fabricado anteriormente, e incluso piezas que un cliente remite vía fax o por teléfono.

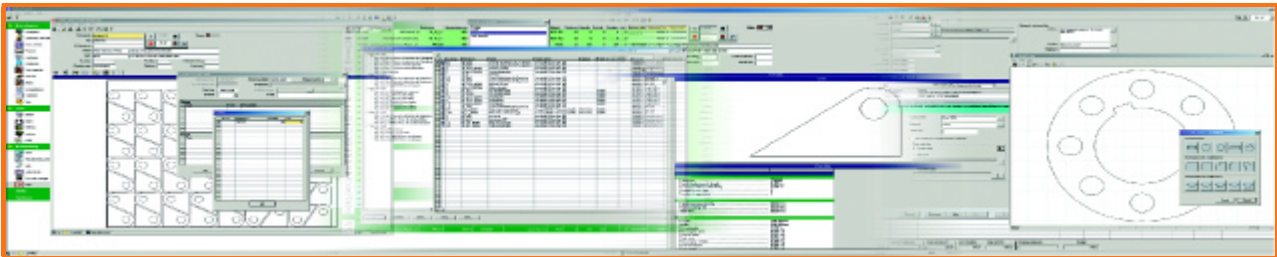
Una de las potencialidades más importantes del asistente de presupuestos es un programa de dibujo rápido que permite en apenas segundos realizar un boceto de una pieza cuyo dibujo a mano alzada ha sido recibido vía fax o cuyas características geométricas nos han sido descritas por teléfono.

Acto seguido, elegiríamos el centro de trabajo o máquina con la que deseáramos cortar o punzonar la pieza en cuestión y el sistema calcularía los costes que la operación

conllevaría, teniendo en cuenta las siguientes variables:

1. **Coste de material**
2. **Coste de mecanizado** (tiempo de mecanizado + consumibles)
3. **Operaciones añadidas** (rebarbado, pintura, plegado, soldadura, cizallado, etc)

Una vez calculado el tiempo de mecanizado en una máquina concreta, el asistente incluso nos permite volver al segundo paso y elegir una tecnología o máquina diferente para llevar a cabo el trabajo, con el fin de comparar precios y elegir la alternativa más rentable y económica. Esto sería posible también eligiendo materiales diferentes.

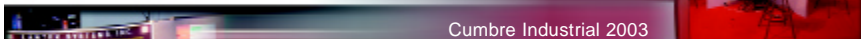
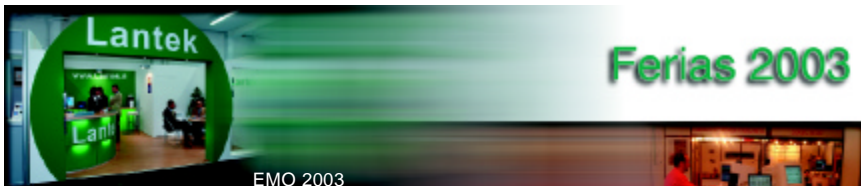


- 3 **Ahorros de tiempo** de hasta el 80 % en la elaboración de presupuestos
- 3 **Incrementos significativos en la precisión** de los presupuestos
- 3 **Posibilidad de dibujar en cuestión de segundos**, mediante un asistente de dibujo rápido, **un boceto del trabajo** en cuestión, sin necesidad de entrar en el módulo de CAD para dibujar la pieza
- 3 **Posibilidad de comparar precios**: una vez efectuado un trabajo con una máquina láser, por ejemplo, podría calcular también cuánto nos costaría llevar a cabo la misma tarea en una punzonadora o incluso en dos máquinas de láser diferentes
- 3 **Posibilidad de evaluar la rentabilidad de una máquina** concreta
- 3 **Cálculo de consumibles y operaciones añadidas** en el proceso de presupuestación
- 3 **El módulo de presupuestos permite aumentar o reducir el margen de beneficio deseado** y recalculer el presupuesto con diferentes márgenes de beneficio
- 3 **Posibilidad de imputar parte de la chapa sobrante** o retal en el presupuesto final
- 3 **Aceptado el presupuesto** por parte del cliente **es muy sencillo convertirlo en un pedido en firme y enviarlo a fabricación**
- 3 **Listados de todos los trabajos** presupuestados e incluso posibilidad de guardarlos en un histórico de presupuestos

Lantek News

Ferias 2004: Lantek por todo el mundo

FERIA	FECHA	LUGAR
Samumetal	05 - 09 Febrero	Pordenone (Italia)
Industrie	22 - 26 Marzo	Paris (Francia)
Techni-Show	06 - 10 Abril	Utrecht (Holanda)
Mach	19 - 23 Abril	Birmingham (Reino Unido)
F.I.C.	12 - 14 Mayo	Sevilla (España)
Lamiera	12 - 15 Mayo	Bologna (Italia)
Mecanica	18 - 22 Mayo	Sao Paulo (Brasil)
BIEMH	07 - 12 Junio	Bilbao (España)
DMS	16 - 18 Junio	Tokyo (Japón)
BIMU	01 - 06 Octubre	Milán (Italia)
EMAQH	14 - 19 Octubre	Buenos Aires (Argentina)
Maquitech	19 - 23 Octubre	Barcelona (España)
Euroblech	26 - 30 Octubre	Hannover (Alemania)
EMAF	10 - 14 Noviembre	Oporto (Portugal)



Lantek in the world

MAIN OFFICE

Lantek Automatización, S.L.
Parque Tecnológico de Álava
Albert Einstein, edificio **Lantek**
01510 Miñano (Álava)
Tel.: +34 945 298 705
Fax: +34 945 298 714
E-Mail: info@lantek.es
www.lantek.es

ITALY

Lantek Sistemi S.r.l.
Tel.: +39 - 0172 479 208
Fax: +39 - 0172 479 421
E-mail: sales@lantek.it

FRANCE (Lyon)

Lantek Systèmes SARL
Tel.: +33 - 04 74 97 79 49
Fax: +33 - 04 74 97 79 40
E-mail: info@lantek-systemes.fr

FRANCE (Paris)

Lantek Systèmes SARL
Tel.: +33 - 01 43 40 59 00
Fax: +33 - 01 43 40 59 69
E-mail: info@lantek-systemes.fr

GERMANY

Lantek Systemtechnik GmbH
Tel.: +49 - (0)6151 - 997950
Fax: +49 - (0)6151 - 997955
E-mail: info@lantek.de

USA

Lantek Systems, Inc.
Tel.: +1 - 903 714 0709
Fax: +1 - 903 769 9259
E-mail: sales@lantek-systems.com

SOUTH KOREA (Yangsan)

Lantek Korea
Tel.: +82 - 55 385 10 78
Fax: +82 - 55 385 10 81
E-mail: info@lantekkorea.com

SOUTH KOREA (Incheon)

Lantek Korea
Tel.: +82 - 32 589 79 70
Fax: +82 - 32 589 79 72
E-mail: info@lantekkorea.com

UNITED KINGDOM

Lantek Systems Ltd.
Tel.: +44 (0)1684 585 384
Fax: +44 (0)1684 585 201
E-mail: sales@lantek-systems.co.uk

JAPAN

Lantek Japan CO. Ltd.
Tel.: +81 3 5338 9277
Fax: +81 3 5338 9288
E-mail: sales@lantek.co.jp

Si desea recibir **Lantek** *News*, rellena los datos y envía este cupón a **Lantek** Automatización S.L. Parque Tecnológico de Álava, Albert Einstein, edif. **Lantek**, 01510 Miñano (Álava). También puedes solicitarlo por fax en el número +34 945 298 714 o por e-mail en la siguiente dirección: info@lantek.es

Nombre y Apellidos _____

Empresa y Dirección _____